

SALOMON



Étude de cas

Le wallet mobile, un véritable vecteur de communication pour Salomon en France et à l'international



A propos de Salomon

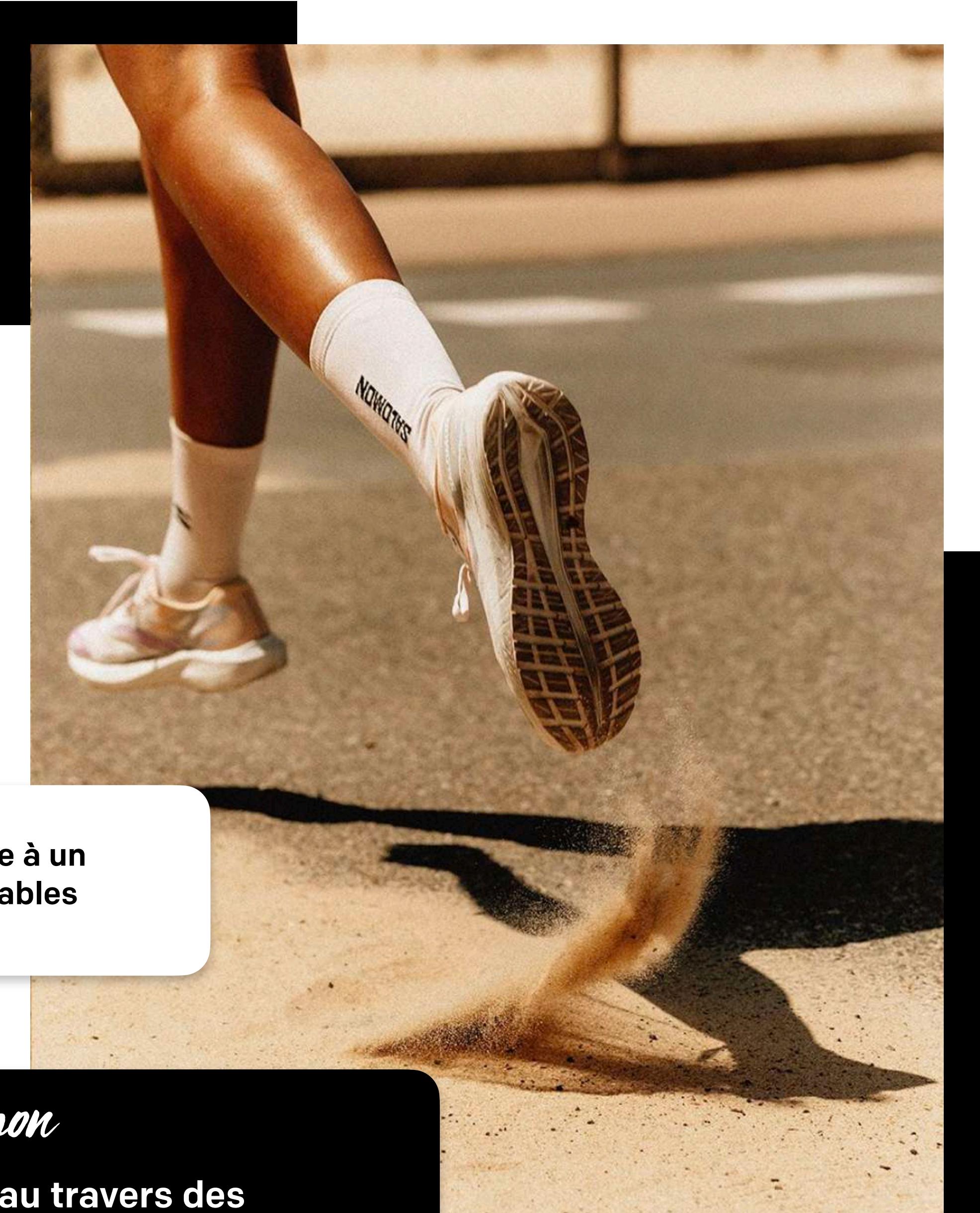
-  Collectif né à Annecy en 1947 par Georges Salomon
-  Marque spécialisée dans les articles de sports outdoor
-  131 boutiques à travers le monde
-  Distribuée dans plus de 160 pays

Transforme les gens en acteurs de changement positif grâce à un programme d'engagement durable et des produits responsables

Rassemble les gens autour de communautés engagées et passionnées

La mission de Salomon

Libérer le meilleur de nous même au travers des expériences sportives outdoor



Le point de départ

« Nous étions à la recherche d'un canal qui permettait de cibler nos clients directement sur leur mobile. Nous avions pensé au SMS mais ce canal est cher, nous nous sommes donc tournés vers le wallet, plus efficace, moins cher et qui propose divers cas d'usages. »

Kevin Aymar
EMEA CRM Specialist
chez Salomon



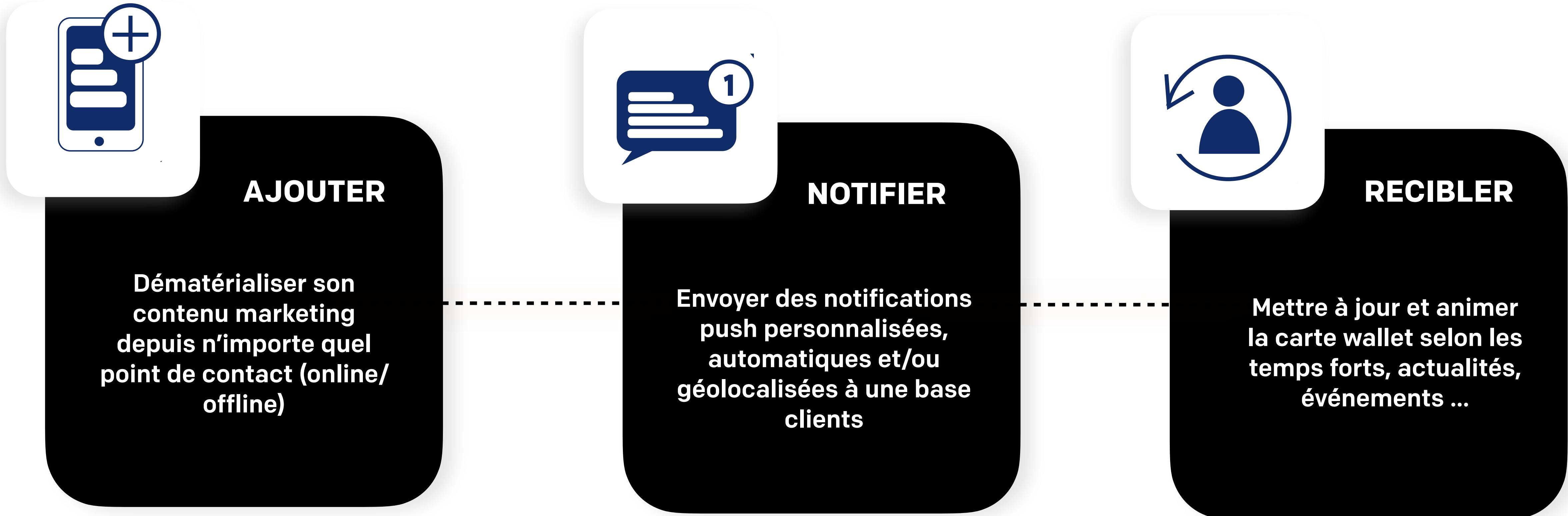
Les objectifs

- Tirer profit d'**un canal de communication** autre que l'email
- **Communiquer efficacement sur les événements** auxquels s'inscrivent les consommateurs
- Développer la valeur client en **augmentant la fréquence d'achat et le panier moyen** grâce à des offres personnalisées et engageantes poussées sur le mobile

A photograph of three people running on a trail through a hilly, green landscape. In the foreground, a man in an orange shirt and a woman in a blue tank top and black shorts are running towards the right. Behind them, another person in a dark shirt and sunglasses is walking. The background features rolling hills and mountains under a clear sky.

Qu'est-ce que le
wallet mobile ?

Le wallet mobile en 3 étapes



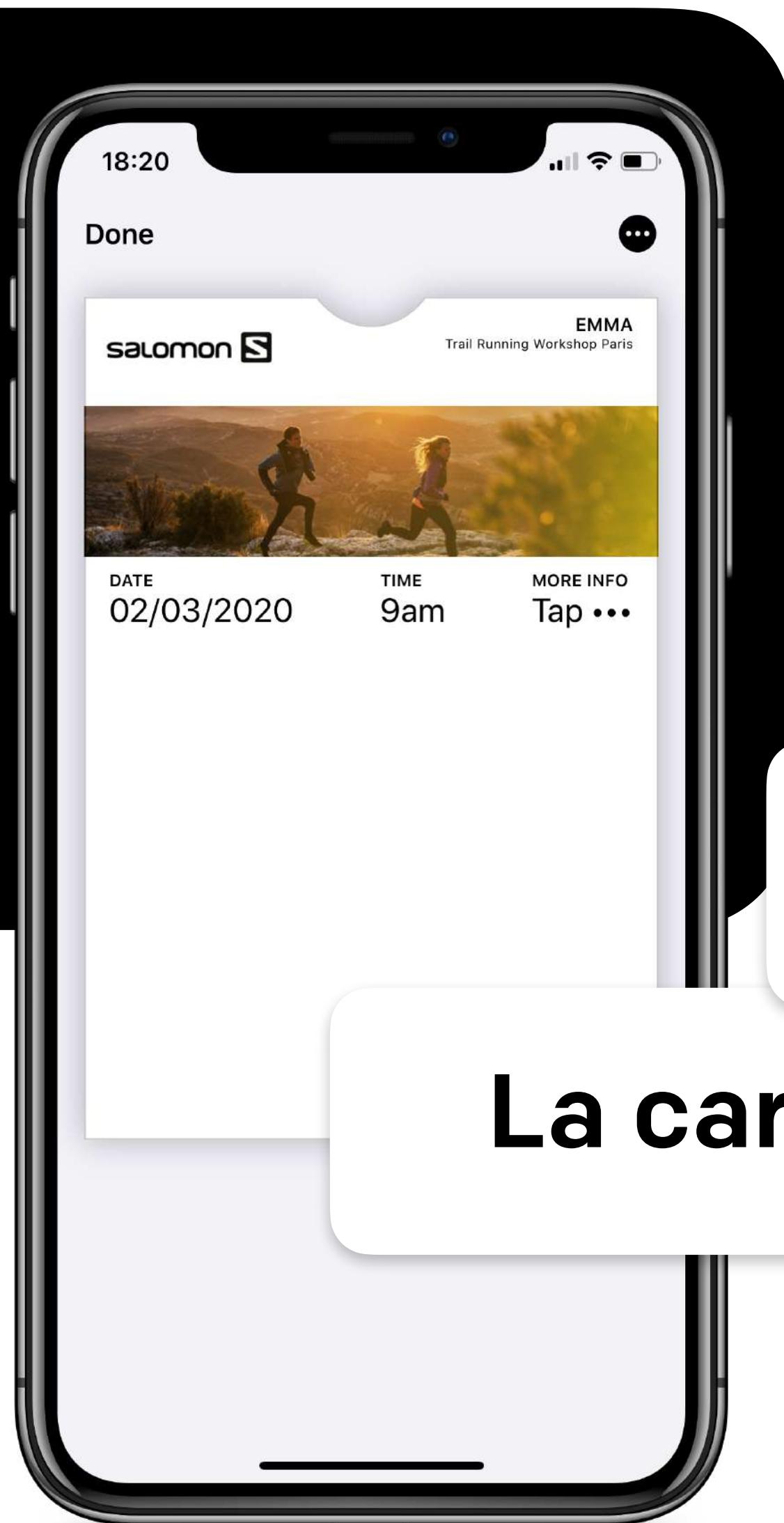
Une infinité de possibilités avec le wallet mobile



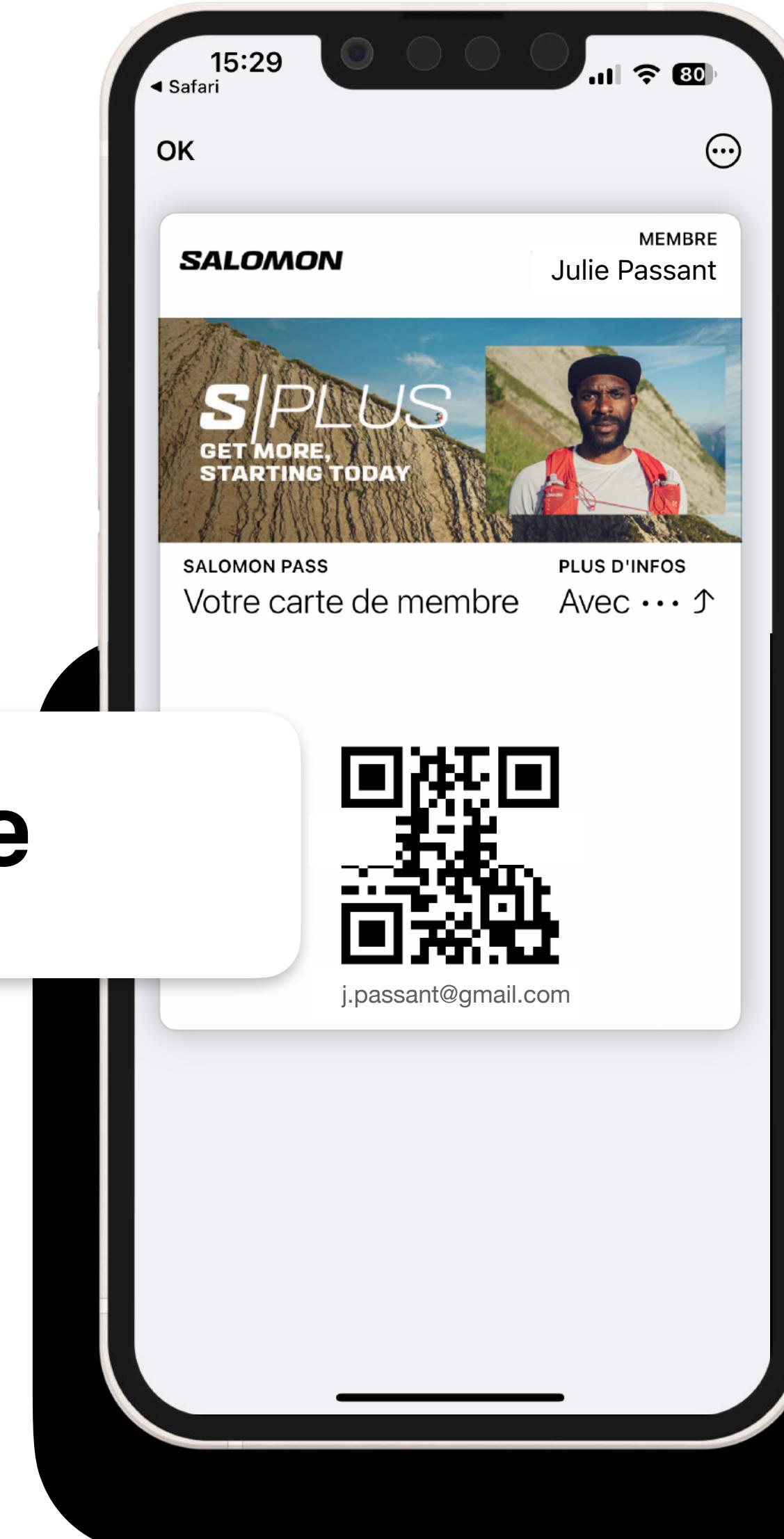
A dynamic photograph of two people jogging on a paved path. On the left, a man with short dark hair, wearing a white t-shirt, orange patterned shorts, and white sneakers, is captured mid-stride. On the right, a woman with long dark braided hair tied up, wearing a light-colored t-shirt and dark shorts, is also jogging. They are running past a modern building with large windows and a chain-link fence. The scene is set during the day with clear skies.

Comment Salomon
utilise le wallet mobile ?

2 cas d'usages pour Salomon sur le wallet mobile



La carte événement



La carte membre

A scenic landscape featuring a group of hikers walking along a path next to a lake in a mountainous area. The sky is overcast, and the terrain is rugged with green grass and yellow flowers. The hikers are wearing backpacks and athletic gear.

La carte événement expériences de Salomon sur le wallet mobile

Pourquoi proposer la dématérialisation d'une inscription à un événement Salomon sur le wallet ?

Contexte

La marque rassemble ses communautés autour d'événements Salomon gratuits et réservés aux membres :

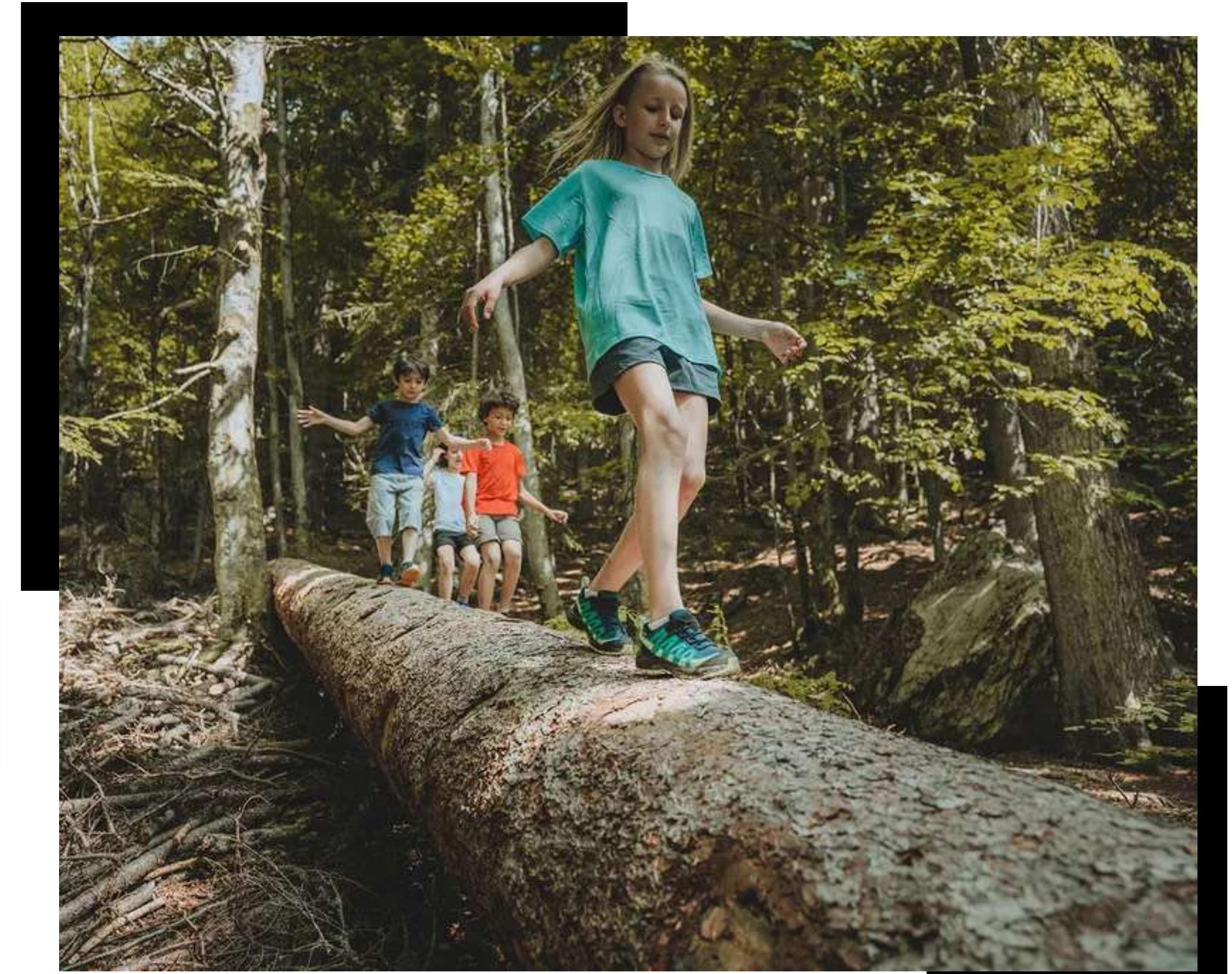
-  Trail, running, conférences ...
-  334 événements organisés en 2022 en Europe dont 2182 participants

Objectif

Informer les inscrits des informations relatives à leurs événements, en plus de l'email

Solution

Proposer une carte wallet qui rassemble **toutes les informations de l'événement** sur la carte et réduire le taux de « no show » grâce aux **notifications push de rappel ou de modification**

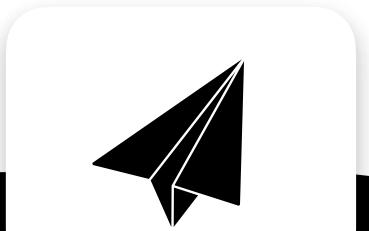


La carte événement Salomon Expériences

L'inscrit dématérialise son inscription à un événement Salomon dans son wallet

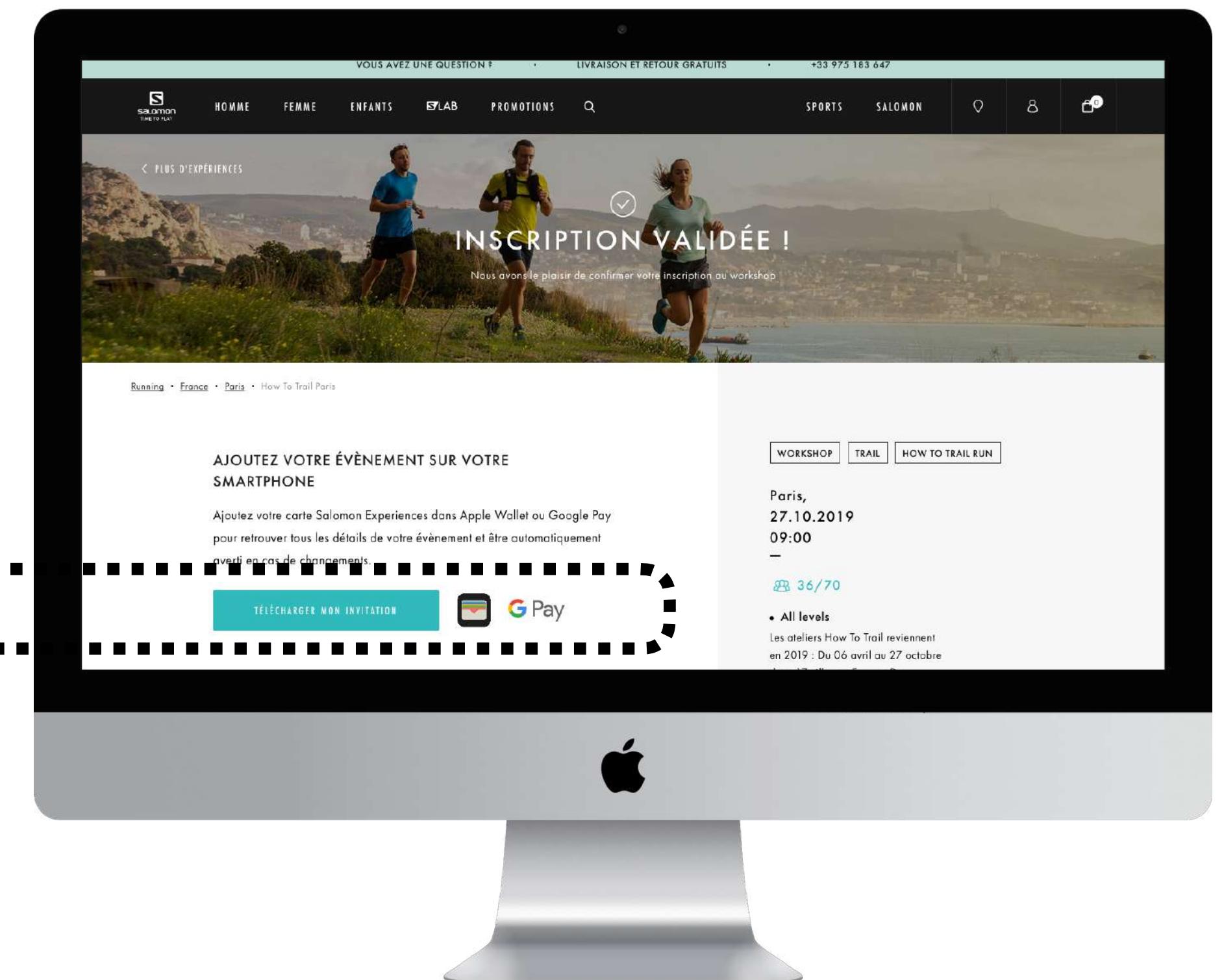
Le visiteur s'inscrit
à un événement
depuis le site de
Salomon

Une fois l'inscription validée,
l'inscrit peut récupérer **sa carte
wallet en 1 clic** depuis la page de
confirmation d'inscription



Sur mobile

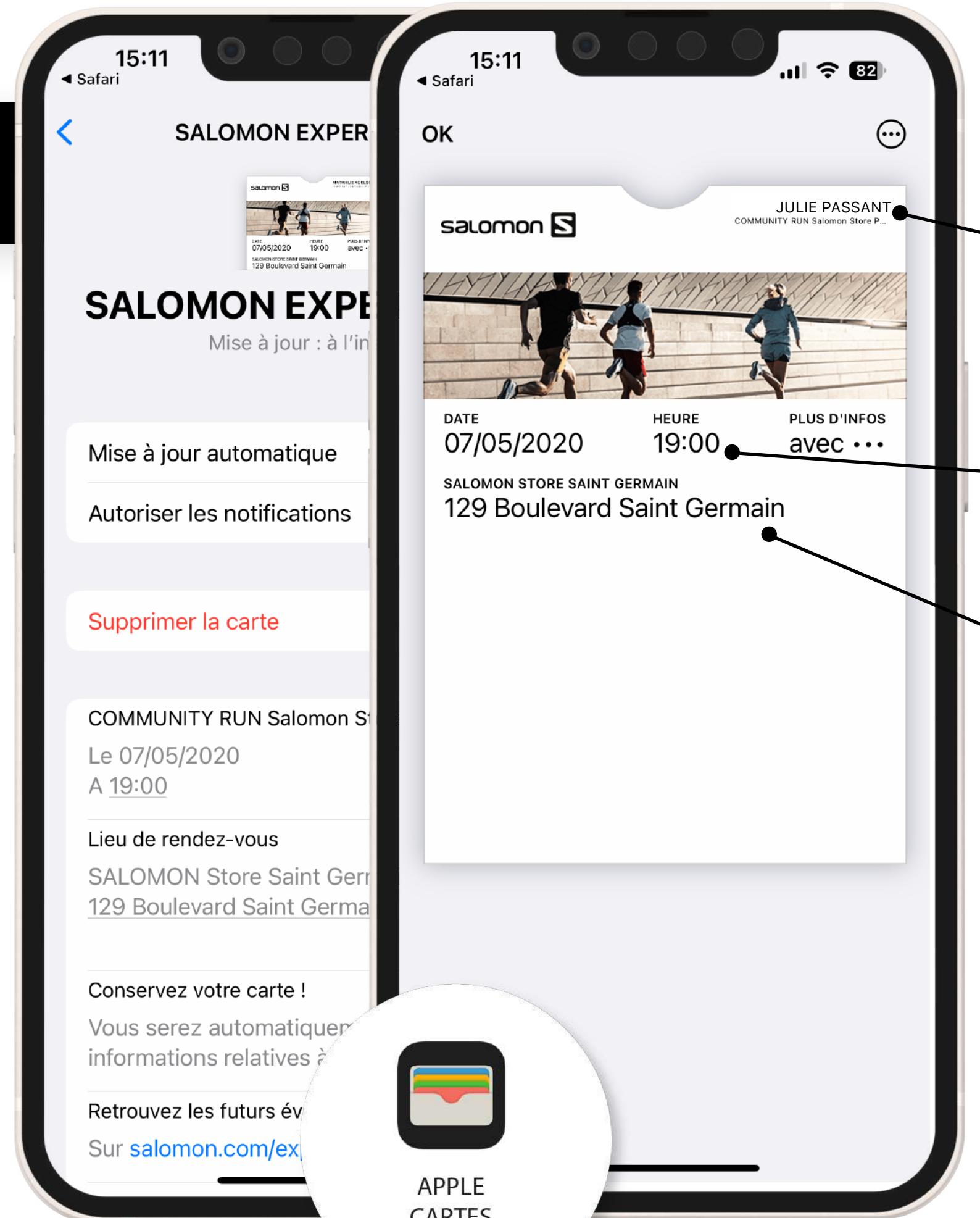
Nous affichons le bon contenu en fonction du type d'affichage : desktop ou mobile. Le lien reste le même pour la marque.



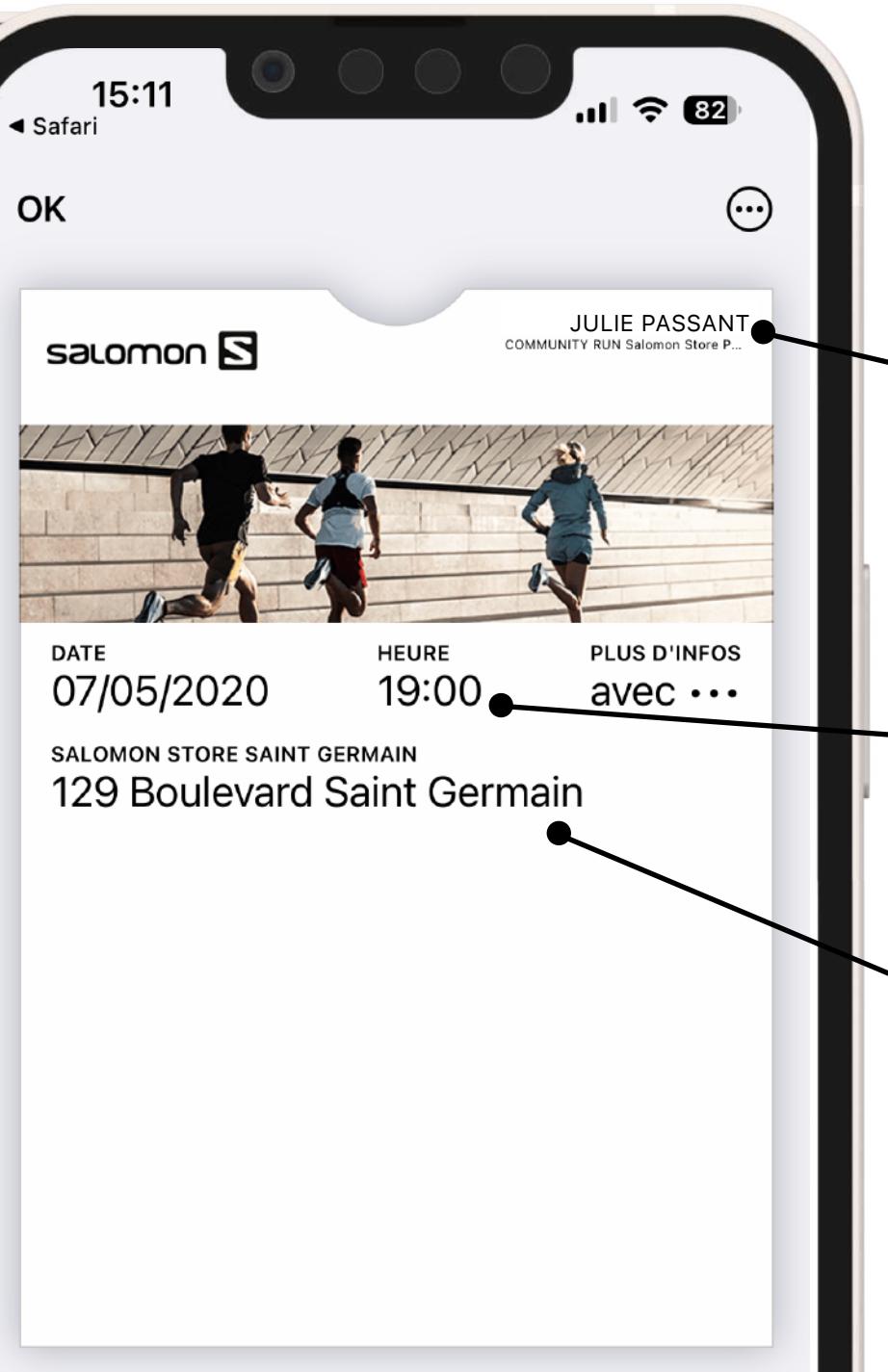
Sur desktop

La carte événement Salomon Expériences

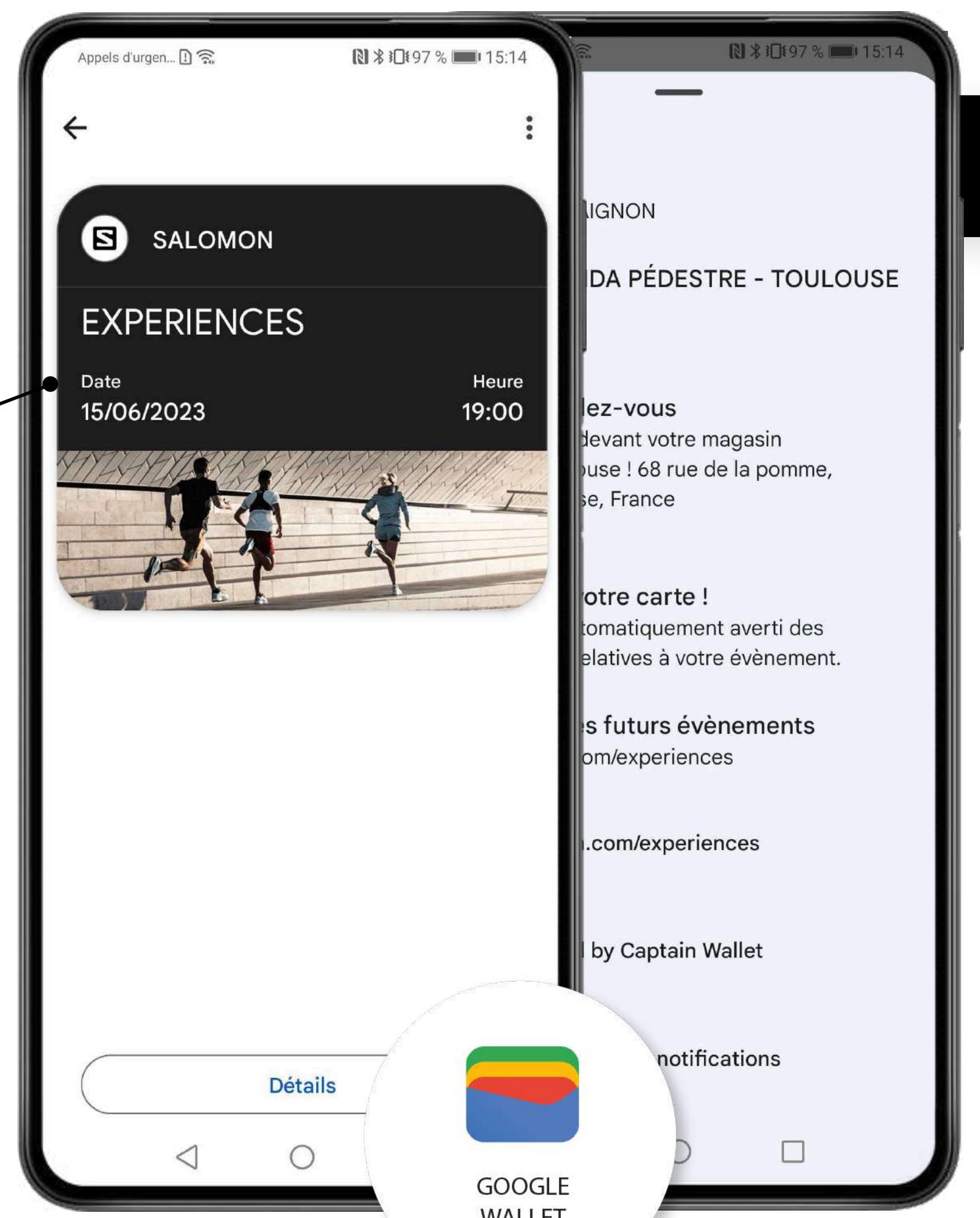
L'inscrit retrouve la confirmation de son inscription dans son wallet



Prénom et Nom



Date et heure de l'événement



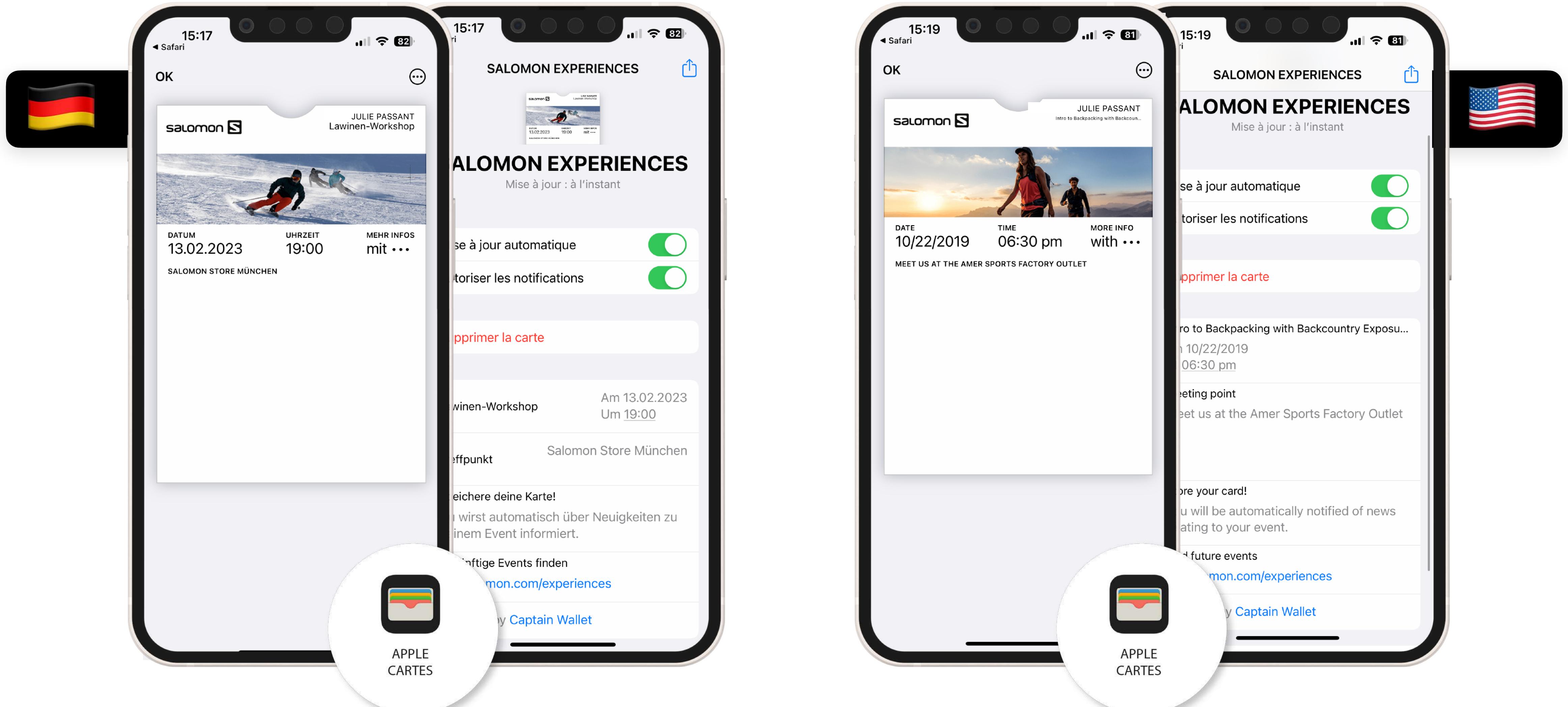
Lieu de l'événement

Informations supplémentaires
au verso



La carte événement Salomon Expériences à l'international

L'inscrit retrouve la confirmation de son inscription dans son wallet



Salomon envoie des notifications automatisées pour les inscrits « wallétisés » sur la partie événementielle



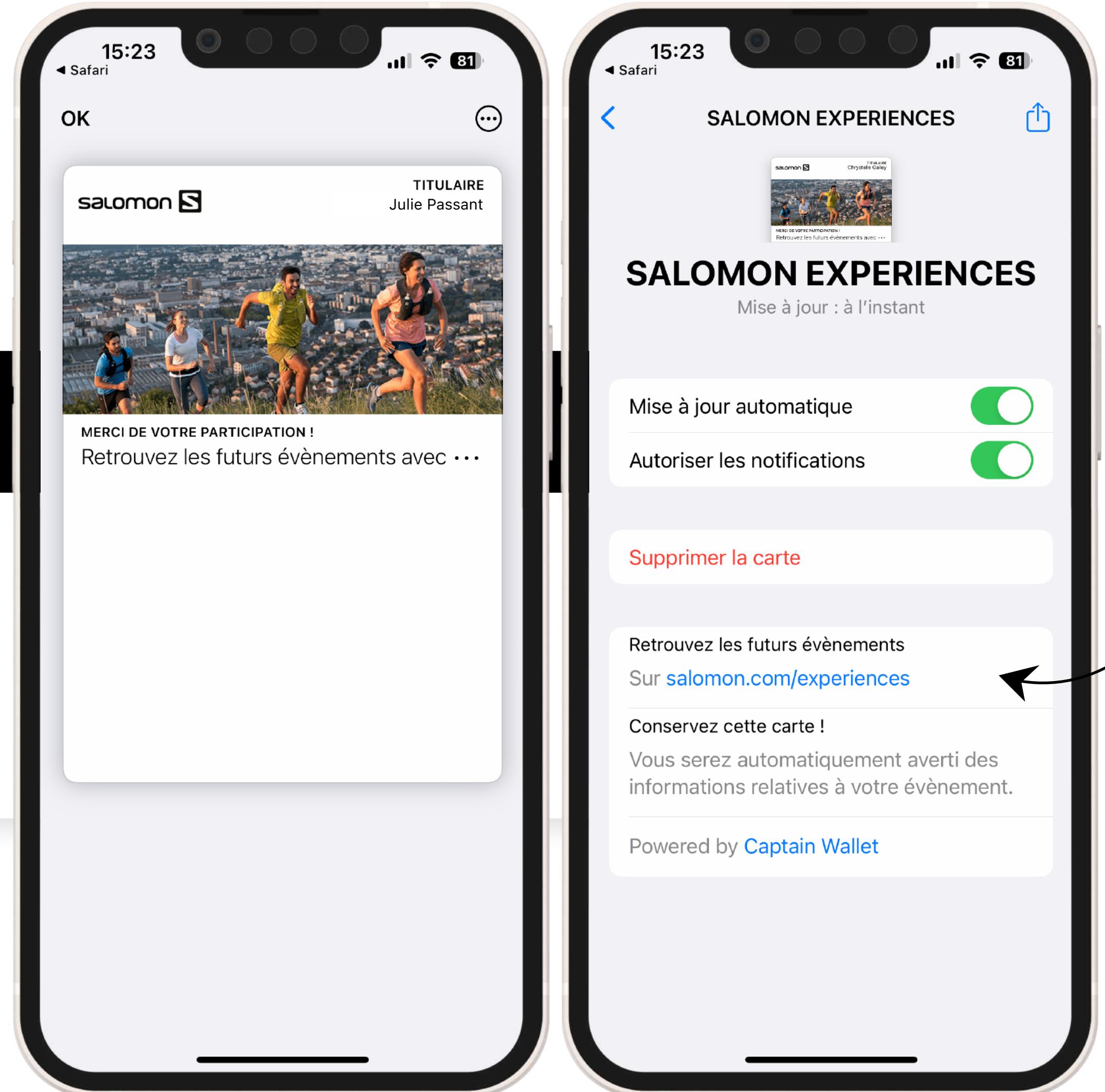
Si une **annulation/modification** de l'événement a lieu, Captain Wallet reçoit l'information de la part de Salomon par un flux. **Une notification push est alors déclenchée.**



Une fois l'événement passé, la carte renvoie vers les prochains événements

Carte wallet expirée

Cela évite d'avoir une carte expirée qui ne sert plus. Salomon peut continuer d'utiliser cette carte **pour recibler le client via des notifications push**, même si l'événement est terminé.



Lien qui renvoie vers la page du site et ses événements

A wide-angle photograph of a majestic mountain range under a dramatic, cloudy sky. In the foreground, a person stands on a grassy mountain ridge, looking towards the horizon. The mountains are rugged and covered in green vegetation. A thin white horizontal line is positioned below the text.

La carte membre
S/PLUS de Salomon
sur le wallet mobile

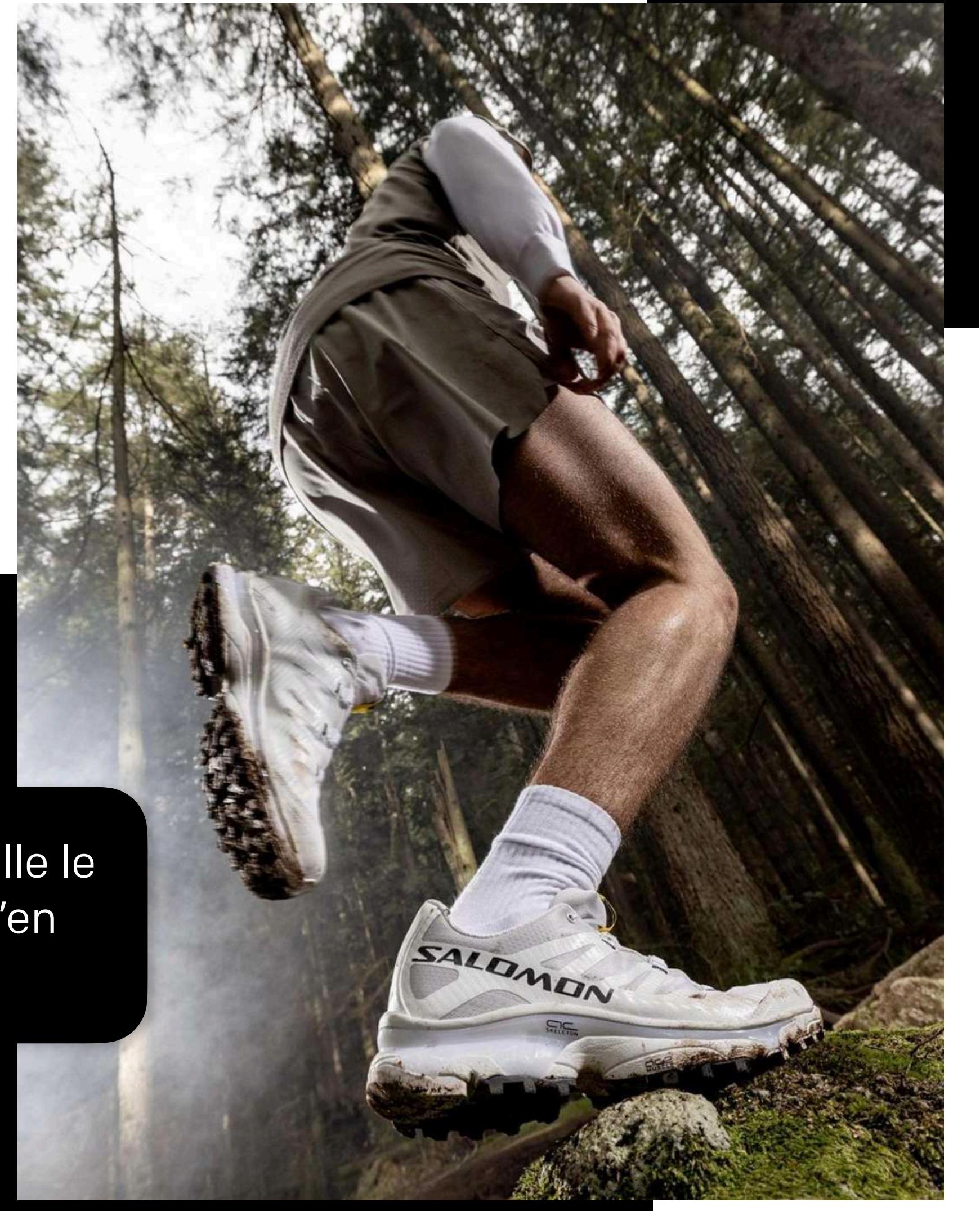
Pourquoi proposer la dématérialisation de la carte membre S/PLUS sur le wallet ?

Développer la valeur client en augmentant la **fréquence d'achat et le panier moyen** grâce à des offres personnalisées et engageantes **poussées sur le mobile**

Proposer un **canal différenciant** en plus des canaux traditionnels

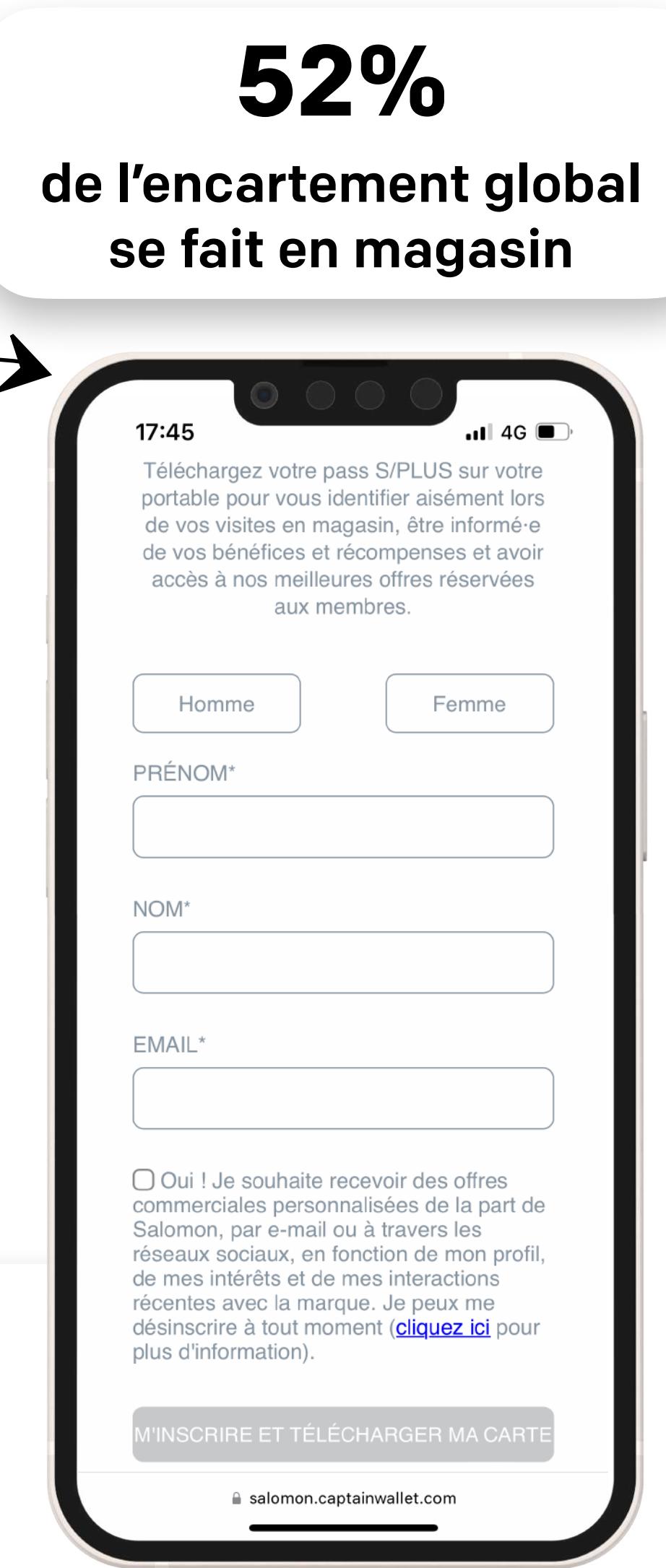
Proposer une **expérience premium** aux membres S/PLUS

La carte wallet S/PLUS agit comme une carte d'identité sur laquelle le **membre retrouve toutes ses informations**. Il peut également s'en servir lors de **ses achats et être identifié en magasin**.

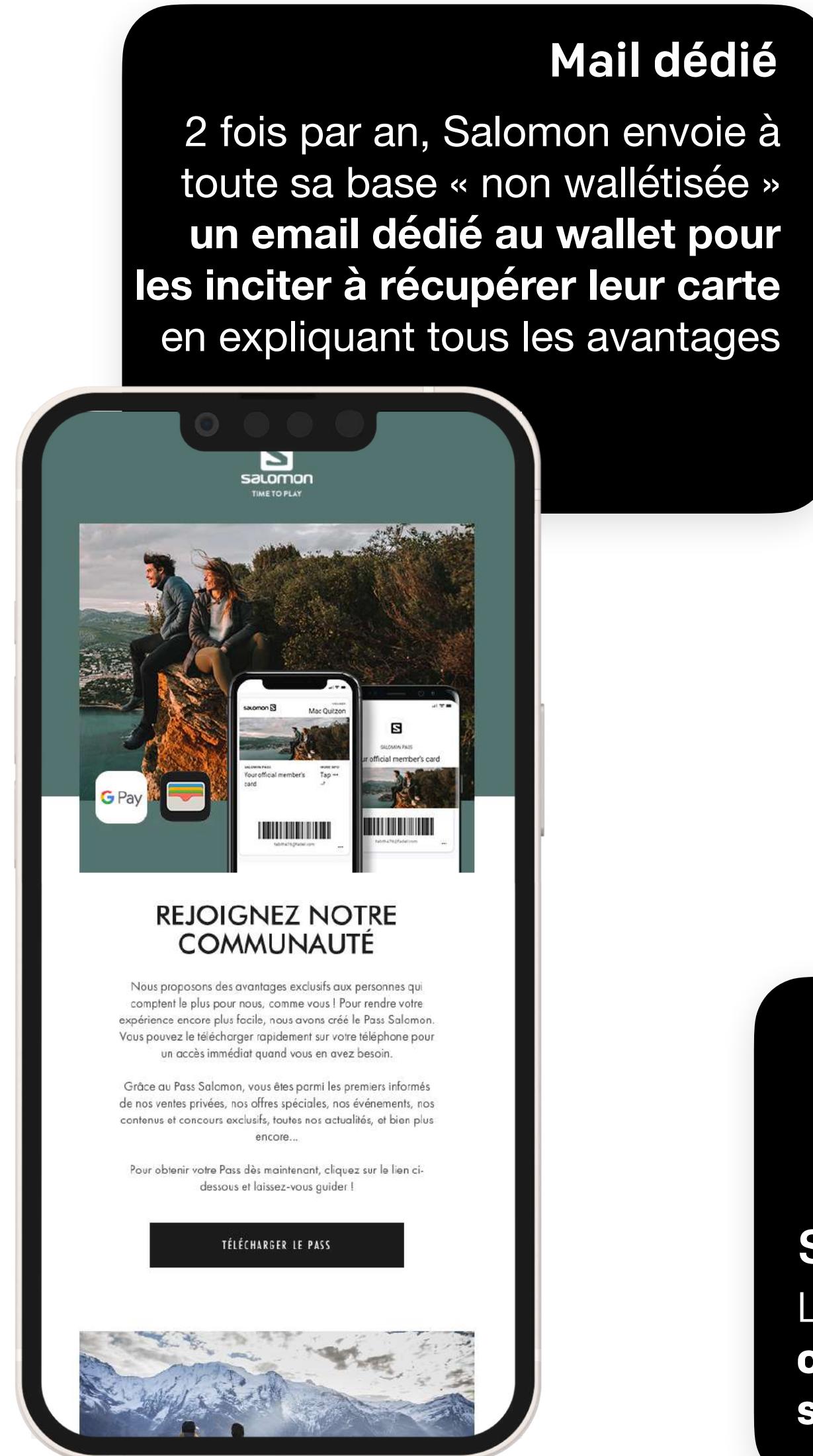


La carte membre S/PLUS

L'inscrit dématérialise sa carte de fidélité dans son wallet depuis différents points de contact



Flyer en point de vente
Le client est redirigé vers un formulaire suite au scan du QR code sur le flyer



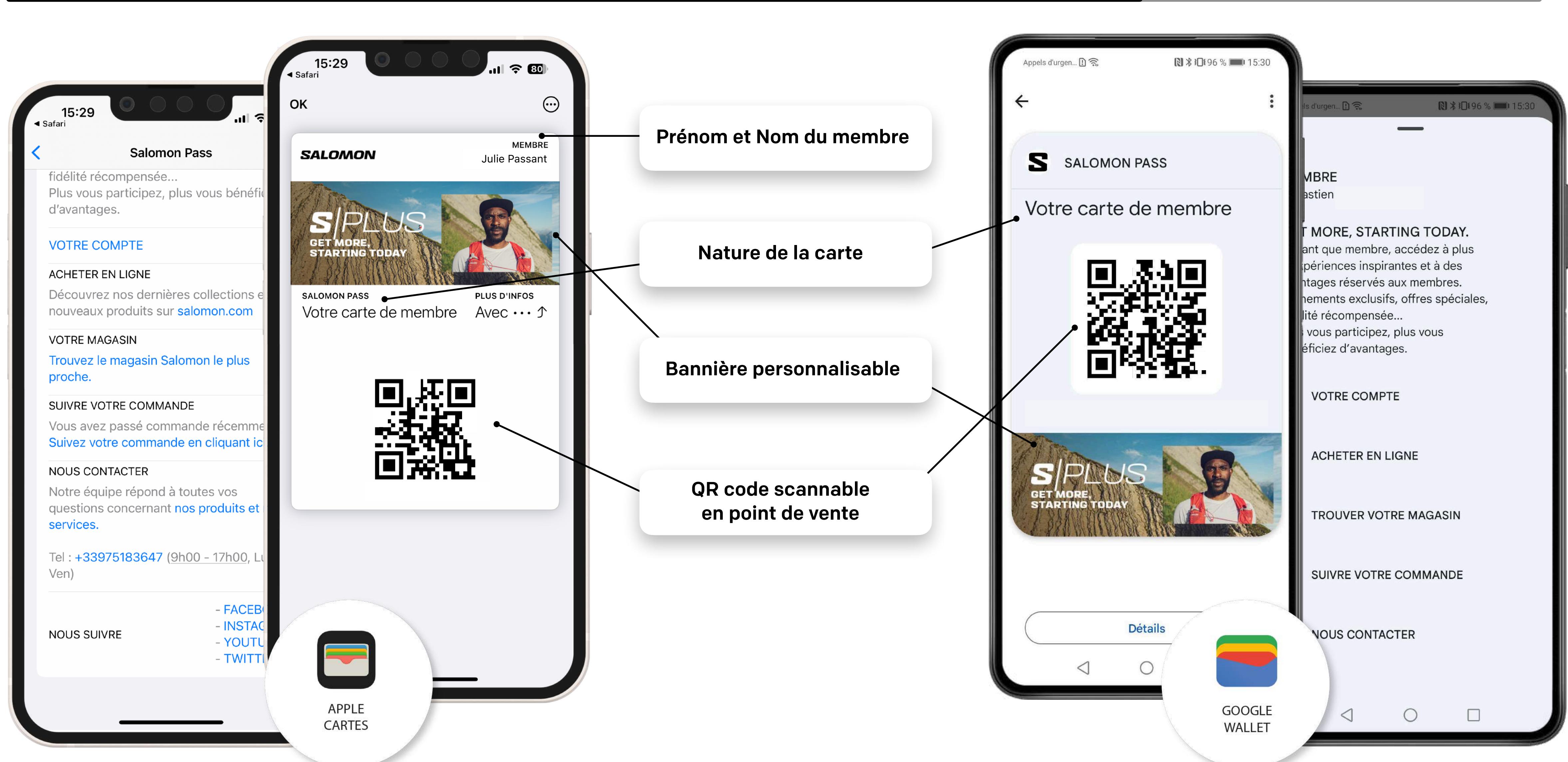
Mail dédié
2 fois par an, Salomon envoie à toute sa base « non wallétisée » un email dédié au wallet pour les inciter à récupérer leur carte en expliquant tous les avantages



Site web desktop/mobile
Le client peut récupérer sa carte directement depuis le site de Salomon

La carte membre S/PLUS en France

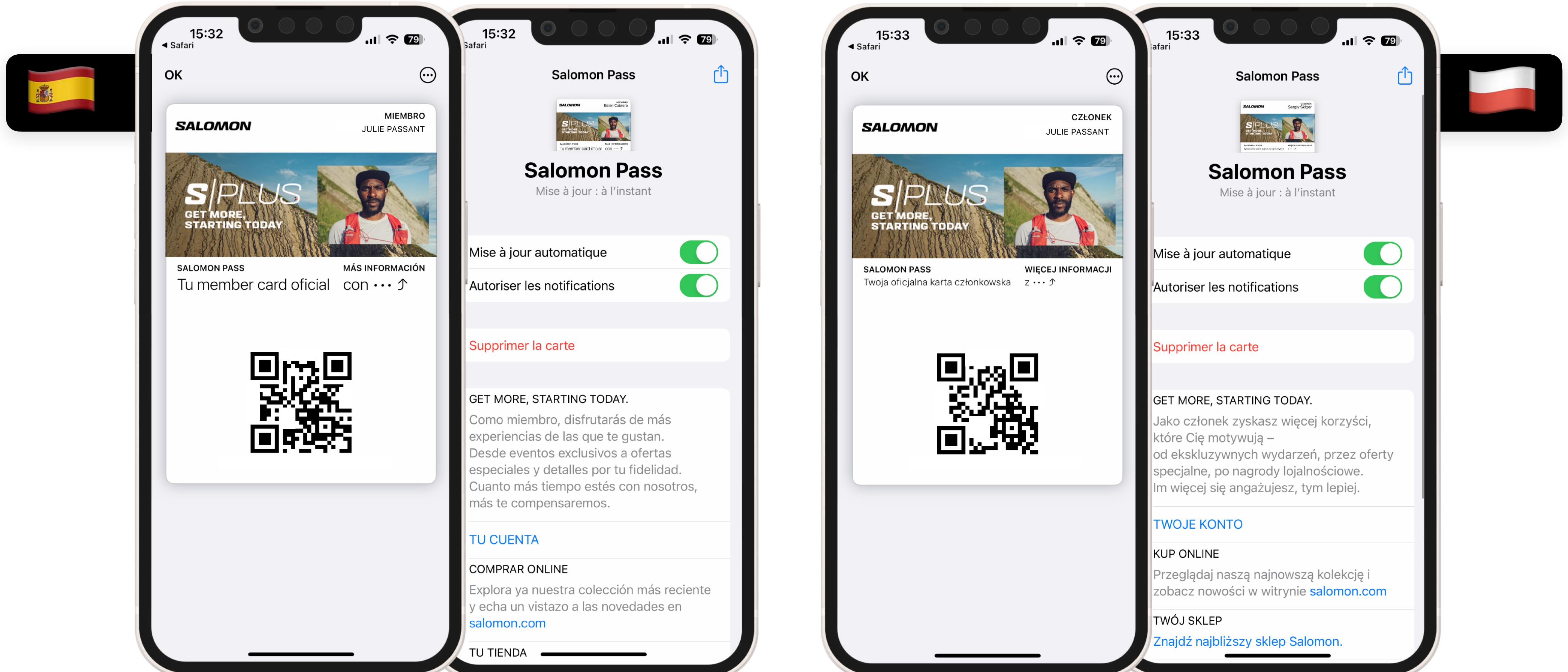
Dans le wallet mobile



La carte membre S/PLUS à l'international

Dans le wallet mobile

La carte wallet s'adapte à chaque pays



La carte membre S/PLUS en France

Relayer des offres, services et actualités par notification push

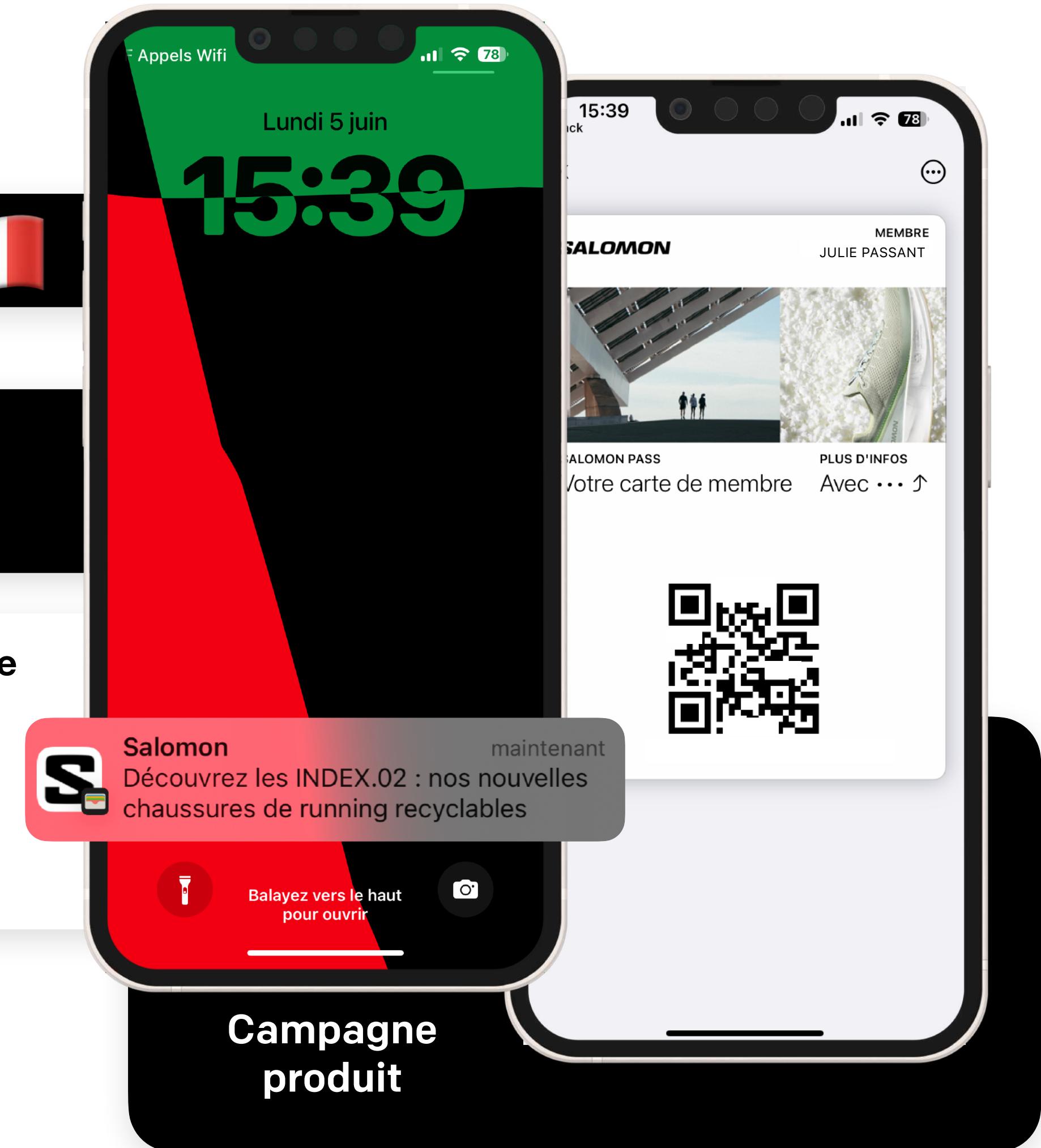


Campagne promotionnelle



Le contenu de la carte est **mis à jour lors de chaque temps fort de la marque.**

Des notifications push peuvent aussi être envoyées à la base « wallétisée » pour pousser une **nouvelle offre, nouveauté, service, etc.**

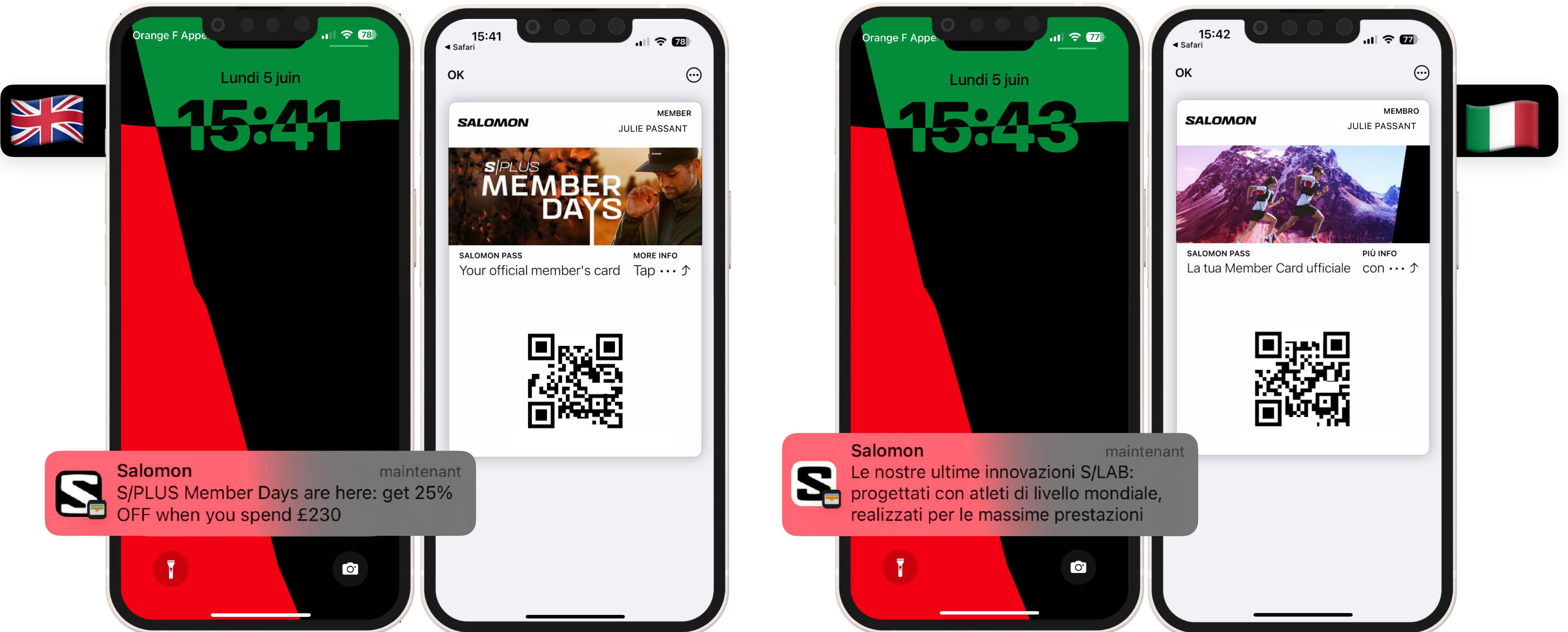


Campagne produit

La carte membre S/PLUS à l'international

Relayer des offres, services et actualités par notification push

Le wallet vient compléter les emails promo, newsletters et parfois SMS et impacte ainsi directement le nombre d'achats.



Suite à ces campagnes push, Salomon observe **une hausse significative du nombre d'acheteurs et de ré-acheteurs.**

Répartition des clients wallétisés par pays pour la carte membre



A group of four people are hiking on a rocky trail in a mountainous, autumn-colored landscape. In the foreground, a woman with long dark hair and a light blue jacket carries a large blue backpack. Behind her, another woman with long dark hair and a grey jacket is also carrying a large blue backpack. To the left, a man in a red jacket and a woman in a green jacket are walking together. The background shows rolling hills covered in yellow and green vegetation under a clear sky.

Les prochaines
étapes avec le wallet

Fusionner la carte événement et carte membre dans le wallet

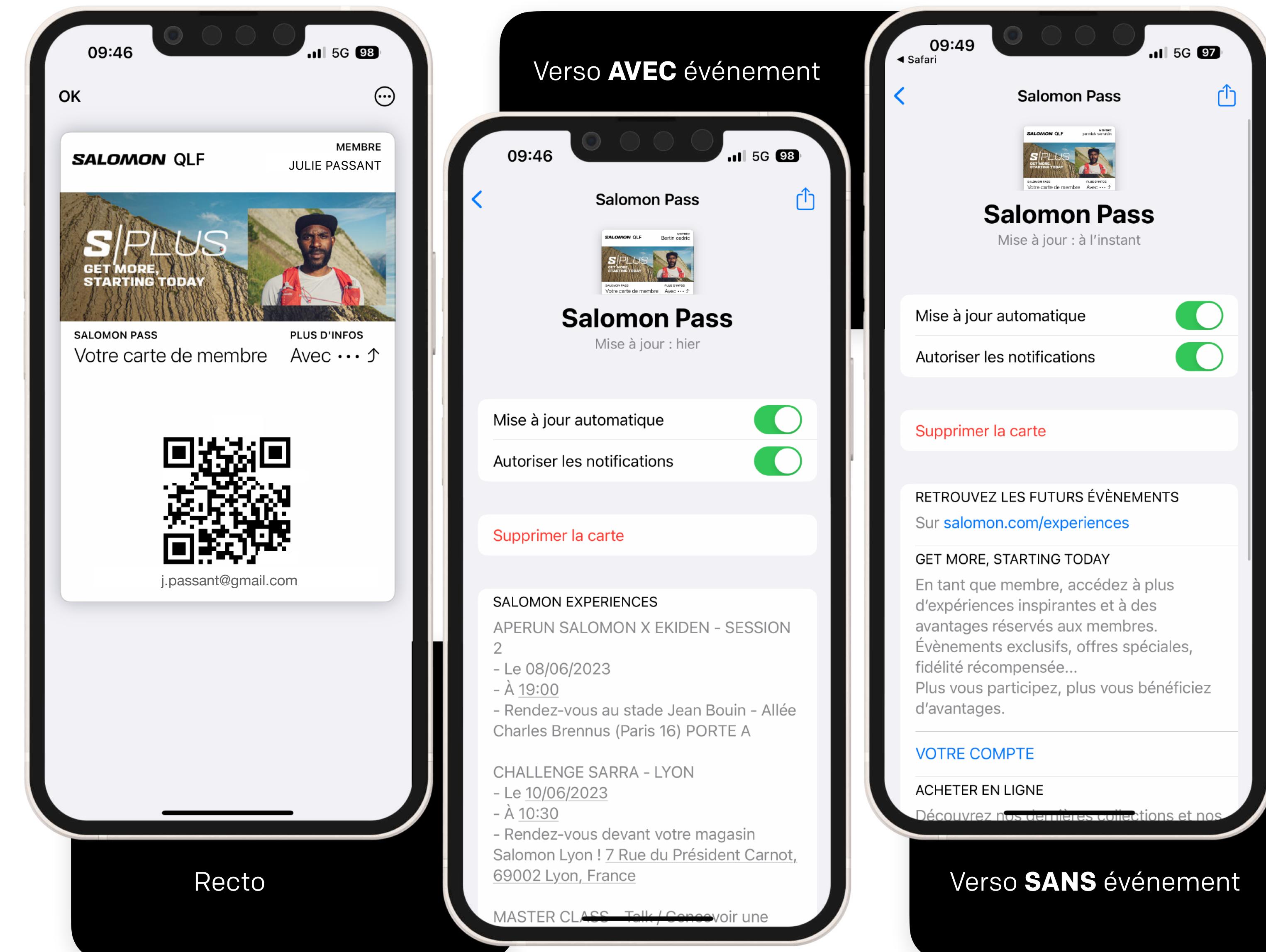
Pourquoi ?

Côté client

Leur proposer **une seule et même carte** pour plus de praticité. Les clients retrouvent toutes leurs informations membres, leurs événements et les informations relatives à ces événements sur la carte membre

Côté business

Inciter les inscrits aux événements à récupérer la carte membre dans leur wallet pour leur envoyer des notifications push marketing. L'objectif : **cibler une audience plus large et engagée**



Retour d'expérience

« Je recommande le wallet ! Cela fait maintenant 4 ans que nous l'avons mis en place et nous sommes satisfaits que ça soit d'un point de vue business et les retours des consommateurs. Des évolutions sont encore à venir. C'est un outil très intéressant qui permet de faire beaucoup de choses quand on fait du marketing direct. »

Kevin Aymar, EMEA CRM Specialist chez Salomon



Replay webinar





*Captain Wallet digitalise vos supports marketing
(Coupon, carte de fidélité, carte tiers payant, invitation etc.)*

dans les Wallet Apple Wallet et Google Pay. Quels que soient vos objectifs (acquisitions, relationnel, service, fidélisation, sans contact etc.), nos experts vous aident à définir et à mettre en place une stratégie Wallet adaptée à votre entreprise.

Aujourd'hui, plus d'une centaine de grandes enseignes françaises et internationales utilisent notre plateforme pour booster leur relation client.

ACCOMPAGNEMENT

PERSONNALISATION

GÉOLOCALISATION

AUTOMATISATION

SEGMENTATION

*Leader et pionnier
du mobile wallet*



Contactez-nous